

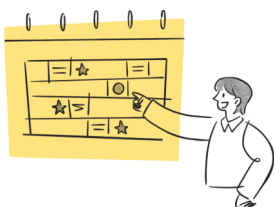
強みを価値に変える！「売れるストーリー」を盛り込んだ



事業計画 策定セミナー



本セミナーでは、単なる数値目標の策定にとどまらず、自社の強みを再定義し「売れる仕組み」を構築するプロセスを体系的に学びます。顧客視点での商品設計から、商品のブラッシュアップ、商談で成約を勝ち取るための伝え方まで、一貫したストーリーで徹底解説。机上の空論ではない、明日から「稼ぐ」ための実践的な事業計画を、講師と共に導き出しましょう。



事業計画



ブラッシュアップ



販路開拓

日時

2026年 8月27日 木

18:00 - 21:00 (受付 17:30～)

会場

さつま町商工会本所 2階

定員

20名

費用

参加費無料

講師紹介

上釜 勝 氏

有限会社エスランドル 代表取締役

鹿児島県新加工食品コンクール県知事賞の受賞歴を持つ現役の経営者。コンビニでの商品販売や、大学との共同研究など多岐にわたる実績を誇る。現在は自社事業の傍ら、その豊富な現場経験を基に、地域の事業者に徹底して寄り添う「伴走型コンサルティング」を展開。実践的な事業者支援に力を注いでいる。

お申し込み・お問い合わせ

さつま町商工会 TEL/FAX：53-1141/52-2487

お申し込みは電話、FAX、ご持参、郵送にて

2026年8月21日（金）までにご返信ください

さつま町商工会 令和8年度 伴走型小規模事業者支援推進事業

さつま町商工会宛

申 込 書

年 月 日

氏名	フリガナ	TEL	()
事業所名		FAX	()
住所	〒 -		